

その悩み、 副業で解決 できます。

お悩み

1

事業推進に必要な人が地元にはいない

お悩み

2

いい人材に出会っても、フルタイム採用が前提だと企業・候補者双方の条件が折り合いづらいケースも

お悩み

3

社員の育成に時間をかけている余裕がない

ご相談は無料 | お申し込みなどはこちらから ⇒
営業時間 9:30～18:30 ☎ 03-6258-0555

▶お問い合わせはこちら

利用料金

着手金ゼロ。費用はマッチング成立時1回のみで、副業開始後、月々の支払いは発生いたしません。

~~正規料金~~
~~固定 10 万円 / 人 (税抜)~~

期間限定キャンペーン価格

成功報酬

固定 5 万円 / 人 (税抜)

適用条件

- ・ 申込期間：2025 年 7 月 31 日以前に申込完了いただいた企業が対象
- ・ 掲載期間：2025 年 8 月 31 日以前に掲載開始した案件が対象
- ・ 申し込み上限枠：なし

※上記期日を過ぎると、正規価格 成功報酬固定 10 万円 / 人 (税抜) が適用されます
※上記適用期間については、予告なく変更・終了・延長の可能性がございます

※本サービスは業務委託契約が対象となります (雇用契約は対象外) ※本サービスは、東京都以外の企業様向けのサービスとなります

ふるさと副業とは

都市部に暮らすビジネスパーソンと地方の企業を、雇用ではなく「副業・兼業」という形で、マッチングするサービスです。地方への貢献意欲の高い 18.9 万人の登録者 (2025 年 7 月時点) から、公募型で貴社の副業プロジェクトに参加したい方を募集いたします。

会員数

約 18.9 万人 (2025 年 7 月時点)

居住地

首都圏在住者が中心

年齢

30 代以上が 7 割

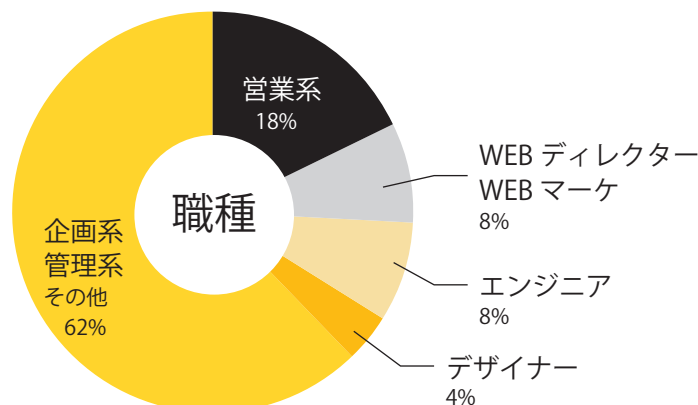
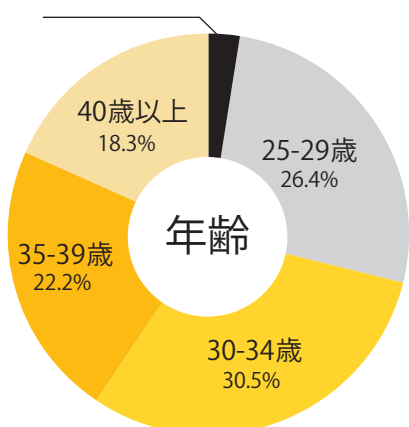
職種

ビジネス系職種中心

(新規事業、マーケティング、販促、商品企画、経営企画、コンサルタント等)

利用目的

地方に貢献したい、自己成長したい、自分の力を社外で試したい

24 歳以下
2.6%


副業の主な特徴

- ・契約は業務委託契約。(保険適用なし。加入は個人判断)
- ・契約期間は1ヶ月～でもOK(平均3ヶ月以上)
- ・報酬額は案件で異なる(過去事例平均5～10万円/月)
- ・稼働時間は月平均20～30時間※
- ・原則リモートでの稼働(定期訪問も可)
- ・希望職種やスキルの多様化により、企業とマッチする人材が見つかりやすい傾向あり

※出典：株式会社リクルート「兼業・副業に関する動向調査2022」

どんなことをお願いできるの？

- ・新規事業立ち上げ
- ・新商品の開発
- ・経営戦略・事業戦略の策定
- ・ECサイト立ち上げ・強化
- ・SNSでの情報発信
- ・新しい販路開拓
- ・ブランディング
- ・社内のデジタル化・DX推進

事例のご紹介

業種：食品 | 従業員数：4名



テーマ EC 売上拡大

背景

- ・商品のメイン顧客は60代以上。もっと幅広い年代に購入してもらいたい。
- ・過去ECサイトは何度か作り替えているが売上は上がらず専門人材に力を借りることを決めた。

成果

26名応募。地元で中途採用を行っても出会えないような、テーマに合った専門人材1名がマッチング。

報酬 月額3万円

副業決定者のプロフィール

30代会社員 EC 立上げ / 運営、SNS の企画・運用、WEB 広告の営業経験者

業種：製造業 | 従業員数：46名



テーマ 販路開拓

背景

- ・新商品は既存取引先以外にもニーズが高い感染症予防商品。広く販売したいと考えていた。
- ・ニーズが読めないため、正社員ではなく副業で募集。

成果

19名応募。1名の予定が優秀な人が多かったため3名副業決定に至った。

報酬 月額5万円

副業決定者のプロフィール

60代 顧問 不動産運営会社顧問。運営する不動産等の取り扱い可能性のある人脈を所持

60代会社員 小売業経験者。取り扱い可能性のある人脈を所持

20代会社員 航空会社勤務。顧客対応力や行動力が高い人材

ご利用の流れ

専任のチーム体制にて貴社の副業募集からマッチング成立までのプロセスを伴走させていただきます。

選考前に、オンライン座談会を行うことで、相互理解が深まり、ミスマッチを軽減できる流れになっているのが特徴です

① お打ち合わせ ② 副業募集設計 ③ 募集 ④ オンライン座談会 ⑤ 選考 ⑥ マッチング成立

利用者の声



座談会に参加してくれた専門知識を持つ方から意見やアイデアをたくさん聞けて、気付きがとても大きかった。想像以上に高い熱量で、本気でやってくれそうだと期待感が高まりました。



副業募集のプロセスで、自社の歴史や今後やっていきたいことについて棚卸しができたり、業務内容や求める人材の言語化を担当者がサポートしてくれたから安心して進められた。

ご相談は無料 | お申し込みなどはこちらから ⇒
営業時間 9:30～18:30 ☎ 03-6258-0555

▶ お問い合わせはこちら

j in-so

株式会社 人材総合サービス®

【東京本社】東京都新宿区西新宿 3-1-5 新宿嘉泉ビル 6F

【長野支社】長野県長野市中御所 1-16-18 藤栄中御所ビル 5F